



METZ

Business Development Manager (w/m/d) Photovoltaik

Metz zählt zu den traditionsreichsten deutschen Unternehmen in der Branche der Unterhaltungselektronik. Mit höchstem Qualitätsanspruch bis ins Detail und durchdachten Innovationen entstehen bei Metz TV-Geräte, für die beste Qualität „Made in Germany“ unser Maßstab ist.

Gemeinsam mit unserem chinesischen Mutterkonzern SKYWORTH, einem Global Player in der Elektronik-Branche, starten wir am Standort Deutschland das neue Geschäftsfeld Photovoltaik. Zur Erschließung und Entwicklung dieses neuen zukunftssträchtigen Geschäftsfeldes suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt unbefristet eine engagierte Persönlichkeit als Business Development Manager (w/m/d) Photovoltaik. Hierbei geben wir auch dynamischen Machern aus der zweiten Reihe eine Chance, die jetzt den nächsten Schritt in ihrer Karriereplanung gehen wollen.

Ihre Aufgaben:

- Strategieentwicklung und Erstellung von Businessplänen
- Aufbau, Betreuung und Steuerung von Vertriebskooperationen und Partnernetzwerken innerhalb des Bundesgebietes
- Ganzheitliche Kundenbetreuung von A wie Analyse potenzieller Kunden bis Z wie zufriedene, langfristige und vertrauensvolle Geschäftsbeziehungen
- Durchführung des Angebots- und Verkaufsprozesses
- Durchführung von Marktanalysen zur Identifikation von Trends und Beobachtung von Wettbewerbern und Technologien im Bereich Photovoltaik
- Unterstützung des Produktmanagements bei der Weiterentwicklung des Produktportfolios
- Reporting an die Bereichsleitung

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes technisches oder betriebswirtschaftliches Studium
- Mehrjährige Berufserfahrung im technischen Vertrieb, idealerweise mit Bezug zur Photovoltaik- bzw. Solarbranche
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und Verhandlungsgeschick, gepaart mit hoher Kunden- und Serviceorientierung
- Selbstständige und ergebnisorientierte Arbeitsweise mit einer gewissen Hands-On-Mentalität
- Fließende Englischkenntnisse zum Austausch im internationalen Unternehmensumfeld

Wir bieten:

- Die Chance, beim Aufbau eines neuen Geschäftsfeldes von Beginn an die richtigen Weichen zu stellen
- Eine transparente und faire Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien in einem traditionsreichen deutschen Unternehmen
- Vielseitige und verantwortungsvolle Aufgaben
- Sicherem und unbefristeten Arbeitsplatz
- Leistungsgerechte tarifgebundene Bezahlung und flexible Arbeitszeit mit der Möglichkeit zum Mobilen Arbeiten
- Fach- und projektbezogene Qualifizierung und Weiterbildung

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns, Sie kennenzulernen!

Bitte senden Sie Ihre aussagefähige Online-Bewerbung mit Angabe Ihrer Verfügbarkeit und Einkommensvorstellung an:

Metz Consumer Electronics GmbH
Personalwesen
Ohmstraße 55
90513 Zirndorf

Heidi Vogel
Tel: 0911 / 97 06 453
Mail: bewerbung@metz-ce.de